



# Metodología PDBC para el Desarrollo Organizacional

# ¿En qué consiste?



En comparar las
CUALIDADES que
requiere la EMPRESA
para lograr sus
OBJETIVOS

-VS

Las FORTALEZAS y
DEBILIDADES de sus
COLABORADORES

# PARA RESPONDER:

- a) ¿Qué REQUERIMOS?
  - b) ¿Con qué CONTAMOS?
    - c) ¿Qué NOS FALTA?

### Desarrollo



# **DEFINICIÓN**

¿Qué competencias requiere cada puesto de la Empresa?



# **EVALUACIÓN**

¿Qué tan desarrolladas tienen las competencias los colaboradores?



# COMPARACIÓN

¿Cuáles son las competencias que hay que desarrollar en los colaboradores?



# PLAN

¿Cuáles son los mejores recursos para desarrollar las competencias?



#### Competencias:

- Organizacionales
  - Por Área
  - Por Nivel



#### Banco de Fortalezas

y Debilidades:

- Organizacionales
  - Por Área
  - Por Nivel



#### Competencias a

trabajar:

- Organizacionales
  - Por Área
  - Por Nivel



#### Plan de Desarrollo:

- General
- Por Área
- Por Nivel

# Información que obtenemos



# Información básica para elaborar el Plan de Desarrollo de la Empresa.



PERSONAS QUE REQUIEREN LA COMPETENCIA



#### PERSONAS QUE REQUIEREN LA COMPETENCIA



PERSONAS QUE REQUIEREN LA COMPETENCIA

# Análisis de la información









PERSONAS QUE REQUIEREN LA COMPETENCIA

Las fortalezas del equipo:

Toma de Decisiones
Servicio al Cliente (2)
Orientación a detalle
y la Calidad
Comunicación

Las debilidades
de cada nivel:
Seguimiento y
Control
Trabajo en
Equipo

6

# El plan de desarrollo



Las fortalezas del equipo son:
Toma de Decisiones
Servicio al Cliente (2)
Orientación a detalle y la Calidad
Comunicación

Las debilidades de los 3 niveles

Son: Seguimiento y Control Trabajo en Equipo

Con la información obtenida, el Plan de Desarrollo se debe enfocar en:

a) o <u>Aminorar</u> las debilidades detectadas
 b) o <u>Fortalecer</u> las fortalezas detectadas
 c) o <u>Ambas</u>

# Recomendaciones



Seguimiento y Control	Precios		ROI	
Cursos				
Ejercicios				
Talleres				
Diplomados			Proyectamos el costo del Desarrollo y el ROI como reflejo del beneficio obtenido.	
Lecturas				
Estudios Formales				
Programas de TV				
Películas				
Conferencias			Visítanos en: www.pdbc.mx	
Casos de Estudio				
Seminarios				
etc.				

8